



Sveučilište Josipa Jurja Strossmayera u Osijeku
Ekonomski fakultet u Osijeku

J E D N O D N E V N A E D U K A C I J A

Pravila moći i tehnike manipulacije

28. 2. 2025.

12.30 – 17.00 h

V I Š E I N F O R M A C I J A



Pravila moći i tehnike manipulacije

Ova interaktivna edukacija pruža uvid u temeljna pravila i dinamike moći u međuljudskim odnosima. Kroz teoriju i praktične primjere, polaznici će shvatiti kako se moć stječe, održava i koristi, kao i koje tehnike manipulacije omogućuju stjecanje ili zadržavanje dominantne pozicije.

Ciljevi edukacije

- Razumjeti osnove pojma moći i njezine uloge u svakodnevnim odnosima.
- Upoznati se s ključnim pravilima stjecanja, održavanja i gubitka moći.
- Naučiti temeljne tehnike manipulacije i načine njihove praktične primjene.
- Razviti strategije za prepoznavanje i prevenciju manipulativnih ponašanja drugih.
- Uskladiti komunikacijske vještine s ciljem jačanja autoriteta i sprječavanja podređenosti.

Tematski naglasci edukacije

• Osnove moći

Prepoznavanje izvora moći, njezinih granica i uloga u međuljudskim odnosima.

• Pravila dominacije i podređenosti

Identificiranje obrazaca ponašanja koji vode do uspostave ili gubitka dominantne pozicije.

• Tehnike manipulacije

Ključne strategije, alati i primjeri iz prakse kojima se manipulira percepcijom, emocijama i odlukama drugih osoba.

• Komunikacijski savjeti i primjena

Učinkovita primjena stečenih znanja u svakodnevnoj komunikaciji, s naglaskom na prilagodbu stila vođenja, postavljanje granica i jasno komuniciranje vlastitih ciljeva.

Kroz brojne primjere i vježbe, polaznici će imati mogućnost isprobati i unaprijediti svoje nove vještine, čime će se osnažiti u preuzimanju i održavanju pozicije moći te sprječavanju manipulacije u svakodnevnim životnim situacijama

PRIJAVI SE!



JEDNODNEVNA RADIONICA

Pravila moći i tehnike manipulacije



DATUM ODRŽAVANJA

28. 2. 2025.



VRIJEME ODRŽAVANJA

12.30 - 17.00 (s pauzama)



PREDAVAČ

prof. dr. sc. Željko Požega

Ekonomski fakultet u Osijeku



KOTIZACIJA

150,00€ + PDV

Cijena izražena po sudioniku. Uključuje pisani materijal i osvježnje u pauzama. Za drugog i svakog sljedećeg sudionika iz iste tvrtke odobrava se popust u visini 15 % osnovne cijene edukacije.

UPLATNI RAČUN I MODEL PLAĆANJA Primatelj: Ekonomski

fakultet u Osijeku

IBAN: HR94 2402 0061 1010 7094 4

Model: HR00

Poziv na broj: OIB uplatitelja

Opis plaćanja: Ime i prezime polaznika, OIB, naziv edukacije

